

# LA LECHERA

ABRIL 2025  
AÑO 12 | Nº 69  
FLORIDA - URUGUAY



CONSTRUYENDO  
FUTURO

## Apoyo financiero

La SPLF lanzó un nuevo servicio de asesoramiento de gestión financiera para manejar el elevado peso en la facturación que genera la deuda de corto plazo y con proveedores, muchas veces ocasionada por vaivenes climáticos

### Entrevista

Gerardo Perera: "Hoy el productor tiene otro ánimo para invertir"

### Exportación en pie

Turquía suplanta a China y aparece como opción para las terneras Holando

### Comercio exterior

El precio de la manteca vuela y llega a niveles récord

# sumario



CONSTRUYENDO  
FUTURO

splf.com.uy /   

Edición:  
Tardáguila Agromercados

Staff:  
Andrés Oyhenard  
Rafael Tardáguila

Arte:  
algebra.uy

Producción comercial:  
andres@tardaguila.com.uy

## Institucionales

- 4 Reunión con socios y nuevo producto
- 26 Mercoláctea Uruguay abre sus puertas

## Entrevista

- 20 Gerardo Perera: "Hoy el productor tiene otro ánimo para invertir"

## Exportación en pie

- 14 Turquía suplanta a China y aparece como opción para las terneras Holando

## Economía

- 8 La tierra en el centro

## Nutrición animal

- 24 ¿Qué tan necesaria y rentable es la suplementación de las vacas recién paridas?

## Comercio exterior

- 16 La manteca por los techos

## Internacionales

- 30 Expectativas de crecimiento moderado
- 34 Indonesia y su potencial

# LA LECHERA

FLORIDA - URUGUAY



El material publicado es de exclusiva responsabilidad de sus autores

TARDÁGUILA  
AGROMERCADOS



# Luis Alberto Patiño

NEGOCIOS RURALES

*La confianza de trabajar en familia...*

- REMATES MENSUALES EN LA ASOCIACIÓN RURAL DE FLORIDA

- EMBARQUES SEMANALES A FRIGORÍFICOS DE GANADO, MANUFACTURA Y GORDO

- COMPRA Y VENTA EN EL CAMPO DE GANADOS DE REPOSICIÓN

- **VENTAS POR PANTALLA**



A. M. Fernández 470  
Tel. 4352 4717 / 4352 9842  
lapsrl@adinet.com.uy  
Florida, Uruguay

# Reunión con socios y nuevo producto

**La SPLF estuvo con los productores de la zona de la Colonia 33 y presentó un nuevo servicio de asesoramiento financiero para atacar las deudas de corto plazo**

La Sociedad de Productores de Leche de Florida (SPLF) organizó en la Fomento de la Colonia 33, en la zona de la sede de Chamizo, una reunión con socios de la gremial. “Es una zona donde se está dando mucho recambio generacional. Hay muchos hijos de colonos que se están haciendo cargo de los tambos y que utilizan los distintos servicios de la SPLF como el campo de recría, maquinaria o servicios administrativos”, explicó a **La Lechera** el gerente de la SPLF, Ing. Agr. Andrés Barreira. En la reunión se contó con la presencia de buena parte de la directiva de la SPLF, funcionarios de distintas áreas de la Sociedad, del director de Conaprole, Ing. AGR. Juan Parra, y del regional de Conaprole de la cooperativa, Med. Vet. Sebastián Pagliano.

En la reunión se hizo una puesta a punto de los distintos temas que están en la agenda de la SPLF. También sirvió para que el Ing. Agr. Daniel Filipini, responsable del campo de recría de La Cruz, hiciera una presentación sobre la situación del campo y de los más de 200 animales que ingresaron en la última ventana de inscripción. La Colonia 33 representa alrededor del 25% de los usuarios y animales que tiene hoy La Cruz. También un tercio de esos productores utiliza los servicios de siembra, fumigación, retroexcavadoras, etc. En tanto, el Ing. Agr. Juan Larrosa, responsable del Servicio maquinaria de la SPFL, explicó todo lo vinculado al servicio de gestión de efluentes que maneja la Sociedad.

En el encuentro, SPLF reconoció con un presente a la directiva de la Fomento de la Colonia 33 por la celebración de su 50 aniversario el pasado mes de noviembre.



## Nuevo servicio

La SPLF aprovechó la instancia de la reunión para lanzar un nuevo servicio: Asesoramiento en Gestión Financiera. “Es un tema que viene siendo bastante conversado desde la última sequía y el exceso hídrico del otoño pasado”, explicó Barreira. Estas situaciones climáticas adversas llevaron a que los tamberos incursionaran en deudas adicionales de corto plazo para superar distintos inconvenientes. “De alguna manera se vio que esa coyuntura dejó a muchos productores con cierto ahogo en su facturación”, indicó. En ese contexto, los contadores e ingenieros agrónomos de la SPLF trabajaron con los datos de unos 130 productores —a lo que se les hace la contabilidad— que determinó que, en promedio, la deuda de corto plazo es el 50% del pasivo total (deudas bancarias) sin importar el tamaño, y se lleva el 18% de la facturación anual de los productores. “Nos parecía importante atacar ese tema en forma individual para buscarle soluciones a esos productores y no queden ahogados en su realidad financiera”, señaló Barreira.



Los productores que tengan interés en contar con este servicio de asesoramiento individual de la SPLF deberán agendarse y buscar con su carpeta la mejor alternativa para reperfilar deudas que ya están generadas. Si a la deuda de corto plazo de los tamberos se le suma las obligaciones con proveedores, la facturación de los productores se ve comprometida en un 30%. “La idea no es generar alarma, sino buscarles soluciones a los productores en forma conjunta con la industria, la banca y proveedores”, enfatizó el gerente de la SPLF.



ESCRITORIO DI SANTI

CON



10° REMATE ANUAL



CABAÑA

la muesca

Darío Jorcin

AUSPICIA:



EN EL MARCO DE LA 2ª EDICIÓN MERCOLÁCTEA  
HORA 16:00 - RURAL DEL PRADO

VIERNES  
**16** MAYO  
2025

**30 TOROS PI** EN EDAD DE SERVICIO

Sus madres promedian 11500 kg de leche, 850 kg de sólidos y un promedio de 110 en IEP

**10 VAQUILLONAS HOLANDO**  
PRÓXIMAS Y RECIÉN PARIDAS

**FLETE GRATIS**  
PARA TOROS



GRAN CAMPEONA SH - PRADO 2024

GRAN CAMPEONA SH - SAN JOSÉ 2024

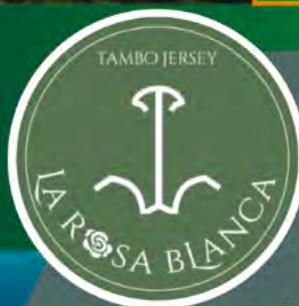
MEJOR CRIADOR SH 2024, VACA DEL AÑO SH,  
MEJOR CRIADOR Y EXPOSITOR SH, CAMPEONA SUPREMA

SE VENDERAN POR PANTALLA

**50** TERNERAS  
**JERSEY**  
RECONOCIDOS PRODUCTORES

PLAZOS

UN AÑO LIBRE para clientes con líneas vigentes o 5 % de descuento por pago contado



ADemás

DE "BOSQUE FRONDOSO S.A."

**40** VAQUILLONAS  
**JERSEY**

PRÓXIMAS Y RECIÉN PARIDAS

TAMBIÉN REMATAREMOS ...

**150** EMBRIONES DE LA MEJOR GENÉTICA  
de Estancias Del Lago SRL.

Cuyas madres ,se encuentran dentro del 10% superior de la población de hembras a nivel mundial de la raza Holstein



ESTANCIAS DEL LAGO

REMATA:



Gallinal 752 esq. Cardozo, Florida - Tel. 4353 16 18 - 4352 15 70  
Avda. Artigas, Villa Cardal - Tel. 4339 8233

[www.dsr.uy](http://www.dsr.uy)

TRANSMISIÓN POR LAS SEÑALES:



DIRECTV



# Apostando a la recuperación

**El servicio de efluentes líquidos para la recirculación de nutrientes en los tambos que realiza la SPLF genera información valiosa para su manejo**

Desde el año 2016 la SPLF gestiona el equipo de efluentes líquido de INALE, pensado desde su origen para apostar a la recirculación de nutrientes en los tambos. En su momento, con escasa información local comenzó a operar generando información de calidad de efluentes de las diferentes piletas gestionadas así como de dónde, cuándo y a que cultivos aplicar.

La base era conocer las cualidades del material utilizado y los beneficios que genera:

- Resultados de análisis de efluente: sobre cada aplicación se levanta muestra del efluente. A partir de esa información podemos agrupar de acuerdo al grado de colmatación y otras características de las piletas en tres categorías (mínimo, promedio, máximo) y su aporte de nutrientes. A partir del dato de laboratorio se convierte a su equivalente en aporte de nutriente (N, P y K).

## Gestión de Efluentes líquidos

	Kg de nutriente/ha. Dosis aprox 40 m3/ha		
	N (kg)	P (kg)	K (kg)
Minimo	23,28	7,84	29,12
<b>Promedio</b>	<b>113,24</b>	<b>58,98</b>	<b>146,72</b>
Maximo	318,96	349,07	485,99

### Equivalente fertilizante

	Urea (kg)	Superfosfato (kg)	Cloruro de K (kg).
	50,62	38,35	58,24
	<b>246,16</b>	<b>288,49</b>	<b>293,43</b>
	693,39	1707,40	971,98

A partir de esa información y para hacer comparable el aporte de nutrientes (N,P y K) se valoriza de acuerdo a la fuente.

## Gestión de Efluentes líquidos

### Comparación de costos

	Urea (u\$S)	Superfosfato (u\$S)	Cloruro de K (u\$S)	Total u\$S / Ha
Minimo	25,82	12,65	26,79	65,26
<b>Promedio</b>	<b>125,54</b>	<b>95,20</b>	<b>134,98</b>	<b>355,72</b>
Maximo	353,63	563,44	447,11	1364,18

Aplicación de efluente (u\$S / viaje)	Dosis (Viajes / Ha)	Gas oil (u\$S / Ha)	Total u\$S / Ha
<b>97,5</b>	<b>2</b>	<b>32</b>	<b>227</b>

Comentarios:

En la comparación de costos, para el caso del fertilizante se toma solamente el valor de compra, dejando afuera los costos de flete, maquinaria, operativo y gasoil. En el caso de la aplicación de efluentes todos estos costos están incluidos.

La aplicación de efluentes devuelve micronutrientes y materia orgánica que por NO tener suficientes análisis no son debidamente valorados y no se agregan en la comparación.

## Beneficios

- Reducción de la contaminación: evitan la descarga de efluentes sin tratar a cuerpos de agua, disminuyendo la contaminación.
- Mejora de la fertilidad del suelo: aportan nutrientes esenciales para el crecimiento de las plantas. Macro y micronutrientes.
- Aumento de la materia orgánica: aumentan la cantidad de materia orgánica en el suelo, mejorando su estructura y capacidad de retención de agua.
- Si comparamos el aporte de nutrientes solo NPK y se lo valoriza, (ver cuadro anterior) vemos que en condiciones de pileta promedio, a valores actuales de fertilizantes químicos estamos en un ahorro de casi 45% en costo por ha.

Evolución del número de usuarios del servicio y volumen aplicado en los últimos 4 años:

	2021	2022	2023	2021
<b>USUARIOS</b>	31	60	52	43
<b>VIAJES</b>	1.765	2.785	2.201	2.432
<b>M3</b>	35.300	55.700	44.020	48.640

Hay mucho por investigar sobre las enmiendas orgánicas y sus beneficios en el sistema lechero (suelo, planta, ambiente), consideramos que es una herramienta más a utilizar por los productores. Es de destacar que es una tecnología ya impuesta en muchos tambos y la mejor medida de esto es que los productores que lo utilizan, vuelven a hacerlo por considerar muy positivos sus efectos sobre los cultivos en calidad, sanidad y productividad.

**Por mayor información contactarse con el Servicio de Maquinaria de SPLF.**

# SUREÑA

MAQUINARIA AGRICOLA



*maquinaria para mejorar la productividad de su establecimiento*

**470**  
**MIXERS**  
**VENDIDOS**



Mixer de 8 m<sup>3</sup>  
**U\$S 27.900**

Mixer de 12 m<sup>3</sup>  
**U\$S 33.300**

Mixer de 17 m<sup>3</sup>  
**U\$S 48.600**

Mixer de 20 m<sup>3</sup>  
**U\$S 53.100**



**5 TONELADAS**  
**U\$S 17.010**

**10 TONELADAS**  
**U\$S 30.600**

**18 TONELADAS**  
**U\$S 44.100**

Camino al Paso del Andaluz 3071  
(Anillo Perimetral km 33)  
Tel.: 2514 6865 / 2514 9232

Seguinos en:



# La tierra en el centro

**El nuevo presidente de Colonización pretende atacar un tema clave para la expansión de la lechería en el país: más superficie para el sector**



Ceremonia de asunción de Viera y Perdomo en el INC.

En la sede central del Instituto Nacional de Colonización (INC) asumieron el pasado mes el nuevo presidente del organismo, Eduardo Viera, y el director Enrique Perdomo. Ambos son productores lecheros y el primero es un colono desde el año 2013. Precisamente, en su discurso de asunción Viera agradeció la presencia de muchos colonos y vecinos, y de la confianza del presidente Yamandú Orsi, de Pepe Mujica, y de todo el equipo del Ministerio de Ganadería. “Estoy muy contento por el ambiente de trabajo y con ganas de hacer cosas”, anunció. Viera dijo que era un colono “orgullosa” y destacó la escuela de formación del gremialismo en instituciones como ANPL, CAF, Inale o Prolesa. El tambero de Punta de Valdez destacó los puntos de coincidencia que tienen instituciones cooperativas como Conaprole con el INC.

El nuevo presidente de Colonización dijo que una de las prioridades de su

gestión será el apoyo a la producción familiar para fomentar el desarrollo en el medio rural, al tiempo que no escatimó en críticas a la gestión política que tuvo el INC en el gobierno de Luis Lacalle Pou. “El gobierno anterior desnudó al Instituto de Colonización”, afirmó. Señaló que en ese entonces los colonos pecaron un poco de “mansos” al no reclamar por el mantenimiento de esos recursos. En ese sentido, recordó que se le sacó al INC la mitad de los recursos con fondos genuinos por la venta de tierras para crear un fideicomiso para erradicar asentamiento, al tiempo que con la otra mitad se generó una deuda con el organismo de US\$ 74 millones por parte de Rentas Generales.

Viera lamentó por la pérdida de esos fondos porque fueron muchas familias de jóvenes las que no pudieron “cumplir el sueño” de acceder a una fracción de tierra durante el pasado quinquenio.

El jerarca destacó el papel del INC para reducir, en parte, el proceso de extranjerización y concentración de la tierra. “Donde está el Instituto hay vida en el campo y las escuelas tienen niños”, apuntó Viera.

En ese sentido, Viera recordó el compromiso del Frente Amplio de sumar 25 mil hectáreas al INC en el quinquenio, con “foco en la lechería”, y dijo que para ello será clave el rol que

---

**A un promedio de US\$/ha 6.400 en la cuenca lechera, el INC requerirá unos US\$ 160 millones para cumplir con la meta de sumar 25 mil ha**

---

PGG Wrightson **Seeds**



**NOTÁ LA  
DIFERENCIA!**

Tu CAMPO merece LO MEJOR,  
tu GANADO también.

jugarán el Ministerio de Economía y la OPP con la elaboración del Presupuesto quinquenal que ingresará al Parlamento el próximo 31 de agosto. En diálogo con **La Lechera**, Viera comentó que se están estudiando y analizando distintas alternativas financieras para que el INC pueda contar con los recursos que demandará una inversión importante en la compra de nuevas tierras.

A un promedio de US\$/ha 6.400 en la cuenca lechera, el INC requerirá como mínimo unos US\$ 160 millones para cumplir con la meta de sumar 25 mil ha durante el próximo quinquenio. No obstante, dado que los precios de la tierra en la cuenca lechera son bastante superiores al promedio nacional, el desembolso deberá ser bastante superior a esa cifra. La lechería uruguaya ocupa hoy unas 652 mil ha, según la DIEA, unas 100 mil ha menos que seis años atrás.

## Viabilidad como foco

El funcionario prometió revisar y agilizar el proceso de adjudicación de fracciones una vez realizada la compra de tierras. Hizo hincapié en que los nuevos colonos o los actuales tienen que ser “unidades viables”, y anunció un fortalecimiento de las líneas de crédito para inversiones en infraestructura. Viera precisó que, si bien se procurará adjudicar campos para la lechería y gremiales del sector, también se apuntará a un programa de estabilización para los ganaderos colonos. Otro de los puntos donde también se buscará avanzar es en la de realizar obras de riego en predios individuales o multiprediales del INC. Por su lado, Perdomo dijo que ahora le tocó el turno en su rol de dar soluciones a algunos de los pedidos de la lechería. Hizo foco en la necesidad de que colonos logren su sustentabilidad económica, ambiental y social. “Quizás tengamos que redimensionar algunas cosas que hoy se está haciendo”, reconoció.



Finalmente, el subsecretario de Ganadería, Matías Carámbula, reivindicó el papel del Estado en el mercado de tierras para mitigar la tendencia a la concentración de la riqueza. Reconoció que el Estado tenía una “deuda” con la larga lista de aspirantes a colonos que tiene Uruguay. “El Estado no ha logrado avanzar en el acceso más justo de la tierra”, finalizó.

**“El gobierno anterior desnudó al Instituto de Colonización”, dijo Viera. Rentas Generales tiene una deuda con el INC de US\$ 74 millones**





# ASISTENCIA PARA PRODUCTORES LECHEROS CON GARANTÍA SIGA FOGALE

Asistencia financiera con tasas y plazos especiales:

- Hasta U\$S 200.000.
- A financiar en hasta 8 años.
- Con cobertura de SiGa Fogale desde un 50 % a un 70 % de la asistencia.

Más información  
en [brou.com.uy](http://brou.com.uy)



**BANCO  
REPÚBLICA**

# Gestión del pasto



**5 al 18 de abril 2025**

**\*Tasa de crecimiento diario (Kg MS/día)**

- Praderas 21
- Alfalfa 23
- Raigrás perenne 11
- Avena 21
- Promedio 18

**\*Stock pastura (Kg MS) 613**

**\*Área monitoreada (Hás) 3100**

## Comentarios



- Kg MS de pasto asignados por día: 7 kg/vaca
- El stock y la tasa de crecimiento se mantuvieron respecto a la quincena anterior.
- Continúan las siembras de pradera, se mantiene la recomendación de aplicación de urea después del pastoreo.



Construyendo Futuro



# Una bolsa para cada propósito

¡Hacé tu consulta!

## Distintas capacidades

Diámetros 5, 6, 9, 10 y 12 pies

Largos: 60, 75 y 100m



Silobolsas para granos y forrajes

**IpesaSiloi**

**FODDER** 

**LA MALLA CON MAYOR RESISTENCIA DEL MERCADO**

## SILOMANTAS PARA FORRAJE



 **ULIREN**

Av. Millán 5308  
Cel.: 099 003 614

# Emerge Turquía para las terneras

**Ante la prolongada ausencia de negocios con China, el mercado turco apareció como una opción para los vientres Holando, una caja chica de ayuda para muchos tamberos**

La comercialización de terneras y vaquillonas de razas lecheras se ha encontrado con un freno marcado en los últimos años por la ausencia de negocios con China, el destino histórico para este negocio. Esto no solo ha castigado los precios en el mercado interno de los animales más jóvenes, sino que también implicó la pérdida de una caja chica, que suele ser muy valorada por distintos productores de diversa escala. Sin embargo, en los últimos meses han comenzado a surgir alternativas comerciales de países de Medio Oriente para la exportación de vientres en pie.

El escritorio floridense Di Santi (DSR) es uno de los que hoy está trabajando con el mercado de Turquía. La firma cerró para principios de mayo un embarque de 4.000 vaquillonas Angus y Hereford a un valor promedio de unos US\$ 900 con un peso de unos 340-350 por kg. No obstante, ahora también se abrió la puerta de ese destino comercial para vientres lecheros.

En ese sentido, Federico Di Santi, director de DSR, comentó a Valor Agregado de Carve que la firma inició un proceso de compra de terneras Holando, que tendrán como destino el mercado turco y cuya carga está prevista para fines de junio. “A pesar de que hace pocos días que estamos con esta operativa, la compra está bastante avanzada”, indicó.

Para la categoría de terneras Holando —que son excedentes para la demanda interna— “se están manejando valores que son realmente interesantes, y que no se veían desde que teníamos el movimiento fuerte con destino a



---

**El consignatario se mostró optimista en que se forme una corriente comercial de venta de ganado Holando a Turquía**

---

China, así que esto le va a venir muy bien al sector, tonificando los valores”, sostuvo Di Santi. El operador manejó valores sobre un eje de US\$ 680-700 para terneras de 200 kg, y algo más para pesos superiores o volumen. Previo a esta operativa comercial con Turquía, constaba conseguir los US\$ 2 por kg en pie para esta categoría en el mercado interno. “Esto va a repercutir sobre todo el resto de las categorías Holando si la corriente se logra mantener”, proyectó.

“También estamos comprando terneras —que no es para el embarque de ahora de Turquía—, que se está pa-

gando al contado en el eje de los US\$ 600, para animales que están entre los 160-200 kg”, informó el intermediario.

El consignatario se mostró optimista en que se forme una corriente comercial de venta de ganado Holando a Turquía desde Uruguay. “Vemos una demanda interesante, que nos hace pensar que el negocio se puede mantener en el tiempo. Tampoco podemos desconocer que las acciones del gobierno turco, en ocasiones, hacen que no se dé la continuidad en el negocio”, advirtió Di Santi.

El operador recordó que es “muy necesaria” la opción de exportación en pie para los vientres Holando. Añadió que más allá de Turquía, Marruecos puede ser otra opción de la zona mediterránea, por la cual ya se ha recibido “alguna consulta”, mientras que se mostró un poco escéptico sobre la posibilidad de embarcar vientres Holando en pie a Israel, porque es un “poco complejo” conseguir barcos que estén dispuestos a trasladar ganados a ese país.

# ACTIVA LA VIDA DE LOS SUELOS PARA LOS CULTIVOS DE VERANO.

**SUELOS VIVOS**TECNOLOGÍA ESTADOUNIDENSE  
PRODUCCIÓN URUGUAYA**BioPlus 3** activa y alimenta el microbioma nativo del suelo, logrando:

- Descompactación del suelo.
- Mejor desarrollo radicular, mejor anclaje.
- Mayor desarrollo foliar.
- Plantas más fuertes y sanas.

**SE PUEDE APLICAR CON HERBICIDAS  
EN PREPARACIÓN DE LOS BARBECHOS**

Otros productos BioGro:

**Aqua  
Veta**

Catalizador líquido cuántico.

**BioPlus**  
ORGÁNICO

Tecnología orgánica.

Conoce más sobre nuestros productos:  
[www.biogro.com.uy](http://www.biogro.com.uy)

biogrouy



biogrosrl.uy



biogro.uy



BioGro Uy



biogrouy

# La manteca por los techos

**El valor medio de exportación en marzo alcanzó el registro más alto de la historia con casi US\$/t 6.500**

En un contexto de firmeza para los productos lácteos en el mercado internacional, sobresalen los valores alcanzados por la manteca. El valor medio de exportación de la manteca en marzo, de acuerdo con datos de Aduanas, fue de US\$/t 6.493, el más alto de la historia.

La tendencia de los precios de exportación de Uruguay refleja un mercado también en niveles récord en el Global Dairy Trade, la plataforma de subastas de la neozelandesa Fonterra. En el segundo remate de abril el valor medio del producto fue de US\$/t 7.679, también un máximo.

De acuerdo con reportes internacionales, los stocks de manteca en regiones claves como el oeste europeo son bajos, apuntalando la cotización de la grasa de la leche. Sin embargo, en Estados Unidos los stocks están en alza, lo cual podría sugerir que los precios alcanzaron un máximo y que la tendencia alcista podría estar llegando a su final. De hecho, el valor medio de exportación de Uruguay en la primera mitad de abril muestra un moderado declive respecto al pico de marzo. En estas circunstancias diferentes entre Estados Unidos y Europa, no es de extrañar que los precios hayan corregido a la baja en el caso del primero y que sigan en niveles significativamente superiores a los del año pasado en el segundo.

En el primer trimestre de 2025 Uruguay exportó 2.649 toneladas de manteca a un valor medio de US\$/t 6.392. El volumen sufrió una mínima baja de 2% respecto al mismo período de 2024, en tanto que el valor medio aumentó un robusto 28% anual.

Rusia continúa siendo el principal destino de la manteca uruguaya. Hasta mediados de abril se reportan soli-



citades de exportación a este destino por 700 toneladas a un valor medio de US\$/t 6.215. Lo siguen con 475 toneladas cada uno Argelia y Georgia. El valor medio más elevado se logró en Argelia, poco por encima de los US\$/t 6.500.

**De acuerdo con reportes internacionales, los stocks de manteca en regiones claves como el oeste europeo son bajos**

## Monto de exportaciones aumentó 19% anual

En el primer trimestre del año las exportaciones uruguayas de productos lácteos, de acuerdo con los datos de solicitudes de exportación informados por Aduanas, acumularon US\$ 222 millones, lo que implica un aumento de 19% respecto al mismo período de 2024.

El crecimiento se dio por un aumento de 9% del volumen a 60 mil toneladas (unas 5 mil toneladas más que en el primer trimestre de 2024), en tanto que el valor medio de exportación aumentó 9,5% a US\$/t 3.713.

Como siempre, la leche en polvo entera domina ampliamente dentro de la paleta de productos lácteos exportados con US\$ 155 millones, dos terceras partes del total. La siguen muy de lejos los quesos con US\$ 26 millones y en tercer lugar la manteca con US\$ 17 millones.

# PACK Tambo

DESINFECCIÓN Y  
DETERGENCIA EN TAMBOS



## LIMPIEZA DE LA MÁQUINA DE ORDEÑE

Pack tambo está especialmente diseñado para contribuir con las necesidades actuales de la industria

Nueva línea



## DETERGENCIA SUSTENTABLE

Desarrollo motivado por el ahorro de energía, de agua y la protección del medio ambiente.

Contiene **Aktiv-plus**

FUNCIONA CON  
*Agua*

CALIENTE O FRÍA



SIN FÓSFORO  
NI NITRÓGENO  
ULTRACLEAN®



### División Ingredientes y Equipamiento

Ruta 8 Brig. Gral. J.A. Lavalleja 7407/09

Tel.: 2514 5570

Montevideo, Uruguay

### División Químicos

Cno. Pettirosi 4420

Tel.: 2222 4806

Montevideo, Uruguay

### Sucursal Nueva Helvecia

Avda. J. Batlle y Ordóñez 691

Tel.: 4554 4701

Nueva Helvecia, Colonia, Uruguay

nortesur.com.uy



# nortesur

GARANTÍAS E INNOVACIÓN  
PARA CADA INDUSTRIA

# La tierra se encarece

**El precio promedio de la hectárea en la cuenca lechera se valorizó 10% en 2024 y superó los US\$/ha 6.000**

El Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP), a través de la Oficina de Estadísticas Agropecuarias (DIEA), divulgó su informe anual sobre las compraventas de tierras para uso agropecuario correspondientes al 2024, donde se observó el mayor nivel de área comercializado desde 2013 y con el promedio más alto de la serie histórica. Según el comunicado oficial, durante 2024 se concretaron un total de 1.708 operaciones de compraventa de tierras destinadas al uso agropecuario en todo el territorio uruguayo. Estas transacciones involucraron una superficie total que superó las 375 mil hectáreas, destacándose un aumento del 58% en el área comercializada en comparación con el año anterior.

En cuanto al valor de estas transacciones, el precio promedio por hectárea alcanzó los US\$ 3.967, un 4,8% por encima de la referencia registrada en 2023, y superó así la marca histórica anterior del 2014 de US\$/ha 3.934. Por su parte, en el trimestre octubre-diciembre, las más de 77 mil ha que se comercializaron hicieron un promedio de US\$/ha 4.470.

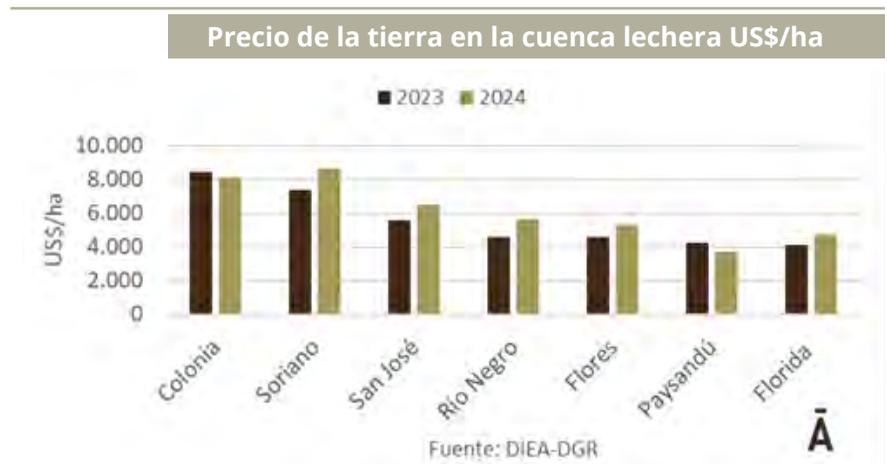
## En la cuenca lechera subió más

La suba promedio de la tierra en los departamentos de la cuenca lechera (Florida, San José, Colonia, Río Negro, Soriano, Paysandú y Flores) mostró una suba más marcada (+10%) que el promedio general durante el 2024. En 2023, el precio medio en los siete departamentos de la cuenca fue de US\$/t 5.552, mientras que el año pasado ese valor trepó a US\$/t 6.080 (+US\$/ha 528).



Si se analiza el precio medio por departamento, hubo subas en cinco y bajas en dos departamentos. Los aumentos más marcados de precio se dieron en Río Negro (+17% a US\$/ha 5.658), seguido por Soriano y San José (+17%), con un precio medio de US\$/ha 8.621 y 6.507, respectivamente. En tanto, Flores tuvo un aumento del valor medio del 16% con US\$/ha 5.287, mientras que en Florida el precio promedio de la tierra fue de US\$/ha 4.688 (+14%). En la otra vereda, en Colonia (-4%) y Paysandú (-13%) hubo bajas en el precio medio de la tierra con valores de US\$/ha 8.111 y US\$ 3.698, respectivamente.

**La suba promedio de la tierra en los departamentos de la cuenca lechera fue del 10%**





# “Hoy el productor tiene otro ánimo para invertir”

**El presidente de Proleco habló de un ánimo renovado de los tamberos, algo que se refleja en el tipo de créditos que están tomando con la cooperativa en los últimos meses**

En entrevista con **La Lechera**, el presidente de Proleco, Gerardo Perera, habló sobre los objetivos que persigue la cooperativa de ahorro y crédito de capitalización de Conaprole. La institución cuenta con unos 1.000 socios y maneja una cartera de créditos entre propia y administrada de terceros por unos US\$ 44 millones.

**¿Qué objetivos se trazó en esta nueva directiva al frente de Proleco?**

Lo que hay que seguir profundizando como primer punto es el diálogo con el productor, la conversación directa, el mano a mano. Durante la gestión del último Directorio se pudo hacer esa tarea con la visita a tambos o a través de distintas reuniones organizadas por el sistema cooperativo de Conaprole y las gremiales lecheras. Eso es clave para ir diseñando las diferentes herramientas crediticias y también para recibir las críticas constructivas que hacen los socios de la cooperativa para ver qué tenemos que mejorar. Otro objetivo es poder ser ágiles en las soluciones para poder asistir a los productores en las distintas coyunturas que suelen enfrentar en su negocio. No podemos anticiparnos a una sequía o una baja del precio de la leche, pero sí, cuando se dan, tener instrumentos para poder minimizar su impacto. Por ejemplo, cuando arrancó la última sequía del 2022, que se extendió al 2023, Proleco rápidamente sacó una línea preferencial para la compra de forraje, que fue una línea en unidades indexadas muy ventajosa. Algo similar ocurrió cuando se dio la baja del precio de la leche en agosto de



Gerardo Perera, presidente de Proleco.

## Un objetivo es poder ser ágiles en las soluciones para poder asistir a los productores

2022, cuando también en forma ágil se pudo buscar una línea preferencial para capital de trabajo con el Santander. Obviamente que, en paralelo, tenemos que ir desarrollando el resto de las líneas que tiene Proleco y también ver cómo están funcionando las que hoy están vigentes. Por ejemplo, cuando la línea del FFIEL (Fideicomiso Financiero para el Financiamiento de Inversiones de Establecimientos Lecheros) quedó con una tasa por fuera del mercado se buscó rápidamente

conjuntamente con Conaprole una solución de fondeo para que tuviera nuevamente una tasa competitiva.

**¿Cómo diría que está hoy la situación de la cooperativa? ¿Qué volumen de líneas de crédito manejan actualmente?**

Hoy la situación de la cooperativa es normal. Si consideramos la cartera propia de la cooperativa y la que administramos en el marco del Acuerdo con banco Santander, el FFIEL, y el



## Planta industrial Nuevo Berlín



Agregamos valor en origen  
a la producción de granos  
del litoral uruguayo



**PANOIL**  
COADYUVANTE  
AGRICOLA



EXPELLER DE SOJA

**4560 8064**

**Nuevo Berlín Ruta 24 Km 19**

**PANARMIX.COM**

---

## Un objetivo es poder ser ágiles en las soluciones para poder asistir a los productores

---

reciente Fideicomiso especial de fondos BROU —que estuvo disponible para todos los productores—, hoy Proleco gestiona una cartera total de aproximadamente US\$ 44 millones. Es importante resaltar que, a pesar de situaciones complicadas para los productores en el último tiempo, Proleco ha mantenido una morosidad muy baja, por debajo del 2%. Eso es producto del trabajo caso a caso que muchas veces se hace con el productor. La cooperativa tiene un Comité de Crédito que actúa, que analiza. Quizás a veces se demora un poquito más, pero la idea es buscarle la vuelta para llegar a la mejor solución y calce en una línea que sea más conveniente para el productor. Siempre decimos que un crédito mal dado no es bueno. Muchas veces se conversa con el productor y se redireccionan los recursos. Proleco tiene una línea para cada necesidad del productor: ya sea capital de trabajo, inversiones, líneas subsidiadas para todo lo vinculado al ambiente, convenio con otras instituciones para todo lo asociado a la sustentabilidad del medioambiente.

### ¿Hay un ánimo más renovado del productor para tomar líneas en este 2025?

Hoy se está pasando por un momento muchísimo mejor que el año pasado. Hoy el clima está viniendo bastante bien. Entramos a un otoño con buen nivel de pasturas y verdes. Por otro lado, los mercados se ven muy auspiciosos y eso se ve reflejado en la recuperación en el precio de la leche y las reliquidaciones que ha hecho Conaprole. Eso obviamente cambia el ánimo y también las diferentes líneas que el productor toma. En su momento, llegamos a tener un 90% de las líneas para capital de trabajo;

hoy estamos en un 40% y de a poco están aumentando las líneas para inversiones. En muchos casos son inversiones que, debido las circunstancias que se atravesaron en el pasado, se fueron postergando. Hoy el productor tiene otro ánimo para invertir, aumentar su producción y mejorar su rentabilidad. O también para cubrirse en todo lo que es la confección de reservas y no lo agarre mal parado una eventual sequía. Eso también oficia como un seguro importante y es parte de las enseñanzas que nos dejó la última seca.

### ¿Está previsto el lanzamiento de algún producto distinto en este año? ¿Por dónde pasan las prioridades?

Esto es muy dinámico y siempre se está pensando en nuevos productos y en contacto permanente con los directorios de Conaprole y Prolesa, donde hay reuniones de coordinación técnica todos los meses. Ahí siempre surgen inquietudes y propuestas. Los responsables zonales de Conaprole también aportan en esa discusión. Por ejemplo, ya estamos trabajando en las líneas para la próxima edición de la Feria de Prolesa de mitad de año, y en una línea con mayor plazo para la confección de reservas, ya que el productor lo está demandando. También en una línea especial para la compra de capital lácteo, producto de que Conaprole está trabajando en una propuesta de ajuste a la normativa vigente del capital lácteo. En su momento vamos a realizar los anuncios correspondientes para que la información le llegue a todos los productores.

### Como productor, ¿qué expectativa tiene para el desempeño del sector productivo este año? ¿Qué temas

considera debería atender la nueva administración de gobierno para el sector?

Como productor lechero siempre que comienza un gobierno hay expectativas. En todas las administraciones pasa que en la lechería quedan temas sin atender. La lechería tiene una rica institucionalidad, con un rico pilar con las diferentes gremiales. Además, gran parte de la leche que se produce se vuelca a un sistema cooperativo, que no es solo una industria porque no es solo Conaprole, es Prolesa, Proleco, y todo el trabajo que realizan los zonales. Es importante que los gobiernos atiendan las propuestas y planteos tanto de las gremiales sino también del sistema cooperativo. Hoy hay propuestas muy interesantes. Por ejemplo, la ANPL está trabajando en un fondo anticíclico para minimizar las diferentes coyunturas cíclicas que tiene el sector. El Inale acá y en otras propuestas tiene un rol clave para ser esa conexión con el Poder Ejecutivo. En lo personal, creo que tiene que tener una incidencia más fuerte. Tenemos grandes expectativas con la gestión de Ricardo Izaguirre, porque conoce al Inale y al sector en su conjunto. Otra institución clave para el sector y con quien se debe continuar trabajando es el Instituto Nacional de Colonización, porque tenemos un 50% de la tierra arrendada y hoy la escala es fundamental. Antes con 30-40 hectáreas la podías ir llevando; hoy eso es muy complicado, porque no queda otra que el crecimiento horizontal y para ello se requiere más área. Hay mucha expectativa en ese sentido con la nueva integración de las autoridades que incluyen a Eduardo Viera y Milton Perdomo, dos productores lecheros de larga experiencia y gran conocimiento de las necesidades del sector.

Otro tema importante es continuar avanzando en la apertura de mercados, tema clave para nuestro sector. Siempre van a quedar cosas por hacer, pero hay que ser ágiles en algunas repuestas que requiere la lechería para afianzar a la gente en el campo.

## CONTAMOS CON UNA AMPLIA LINEA DE HÍBRIDOS PARA LA LECHERIA

### SORGO

#### GRANO

JOWAR FOOD II  
FLASH 10 OT  
NUGRAIN 315  
NUGRAIN 301 AB  
NUGRAIN 311 AB

### MAÍZ

IPB 2881 VT3PRO  
9926 VIPTERA 3  
IPB 7810 RIG  
NUFEED 4220 BMR

#### FORRAJE

CANDY MAX  
CANDY GRAZE MT BMR  
NUGRASS 900 F  
SUPERGAUHAZO

#### SILO

NUSIL 600 BMR  
BMR 2000



SOMOS LOS MISMOS, SOMOS **NUSEED**



@NUSEED.UY

# ¿Qué tan necesaria y rentable es la suplementación de las vacas recién paridas?

**El objetivo de alcanzar un buen pico de producción de leche en las pariciones de otoño es muy razonable en términos económicos**



Para analizar la rentabilidad de la suplementación de las vacas recién paridas es necesario considerar los alimentos que disponemos en el tambo y sus características, para luego analizar si los mismos pueden satisfacer las necesidades de la vaca de reciente parición.

El objetivo de alcanzar un buen pico de producción de leche es muy razonable en términos económicos: 1 lt más en el pico de producción representará 150 a 200 lts más en la lactancia. De manera que potenciar el nivel productivo desde el comienzo parece muy relevante.

En este otoño INIA La Estanzuela indica que se observan algunos rodeos en buen estado corporal pero que no lo expresan en producción de leche. Según datos de la industria, se han visto concentraciones relativamente bajas de lactosa y nitrógeno ureico en leche. Estos datos, junto a volúmenes de producción por debajo de las expectativas, parecerían indicar que hay

---

**Un litro más en el pico de producción representará 150 a 200 litros más en la lactancia**

---

que corregir los aportes nutricionales. Veamos las características de las pasturas y reservas disponibles:

- Verdeos: en general de buena calidad nutricional, con la limitante de poca materia seca (15% o menos).
- Silo de planta entera: buena fuente de fibra y energía dependiendo de la cantidad de grano.
- Silo de grano: muy buena reserva de energía.
- Grano seco: aporte energético valioso con alto porcentaje de materia seca.
- Fardos: aportan esencialmente fibra (más de 55% de FDN y menos de 12%

de proteína) y en casos excepcionales como los de alfalfa o praderas también proteína.

Ahora veamos resumidamente las necesidades nutricionales de la vaca al comienzo de lactancia:

- Proteína cruda 17 a 18% de la MS.
- Energía (ENL energía neta de lactación) 1.6 a 1.7 Mcal/kg MS
- Aporte de almidón 22 a 25%
- Fibra (como FDN -fibra neutro digestible-) aprox. 30% de la dieta.

Si comparamos los requerimientos nutricionales con los alimentos disponibles, surgen algunos puntos a los que prestar atención:

- Alcanzar el consumo necesario de materia seca
- Suministrar el aporte energético diario (ENI)
- Aportar la proteína cruda (PC) en cantidad y calidad.
- Apuntar a una correcta funcionalidad digestiva para que sea máximo el aprovechamiento (tiempos de digestión, sinergia de los componentes, pH ruminal, etc).

De todos los puntos relevantes mencionados, el que probablemente sea necesario resolver con insumos adquiridos es la proteína. Existen varias posibles soluciones para alcanzar la proteína necesaria en la dieta de la vaca de reciente parición. Hablando de proteína verdadera, cada insumo tiene sus particularidades en cuanto a calidad de los aminoácidos que lo componen y comportamiento en el aparato digestivo (cuanto se digiere realmente, cuanto se degrada en el rumen y cuanto es pasante), lo que finalmente hace diferencias en la producción de leche. Con la ayuda de un nutricionista se pueden comparar alternativas y costos para maximizar la inversión.

*Fuente. Depto. Técnico PANARMIX SA*



EL EVENTO  
**DE LA CADENA  
 LÁCTEA**  
 Y MÁS...

RURAL DEL PRADO, MONTEVIDEO



MUESTRA  
GANADERA



GIRAS  
TÉCNICAS



MUESTRA  
COMERCIAL



INNOVALAC



CAPACITACIÓN



MUJERES RURALES



OLIMPIADAS  
LÁCTEAS



EXPO QUESO



RONDA  
DE NEGOCIOS

SPONSORS ORO



[www.mercolactea.com.uy](http://www.mercolactea.com.uy)



MERCOLACTEAU

[info@mercolactea.com.uy](mailto:info@mercolactea.com.uy)

# Mercoláctea Uruguay abre sus puertas

**El predio de la Asociación Rural del Uruguay será nuevamente la sede para la segunda edición de la Mercoláctea, que se llevará a cabo del 15 al 17 de mayo**

Calificada como una instancia que apunta a la mejora de la eficiencia productiva en un sector muy importante para la economía del país, la segunda edición de la Mercoláctea Uruguay comenzará con las giras técnicas a desarrollarse el martes 13 y el miércoles 14 de mayo por establecimientos lecheros del país.

La raza Holando, enmarcada en el Congreso Holstein de las Américas, comenzará su gira el martes 13 por la cabaña "El Abuelo" de Darío Rostagnol, para luego visitar El Escondido de Pablo Rostagnol, Joaquín Udaquiola y Martín Sánchez. La actividad finalizará ese día con la visita a Rodeo Sociedad Civil Agropecuaria de Graciela Rolando y Carlos Rapetti. El miércoles se visitará la Unidad de Lechería del Centro Regional Sur (FAGRO-UDELAR), posteriormente la cabaña San Alberto, de Alberto González, y por último, El Grillo Tambo y Cabaña de José Gurgitano.

El Congreso es una oportunidad de tratar temas referentes a la raza y al sector lechero en general. Se trata de una instancia que posibilita compartir experiencias y desafíos, intercambiar opiniones, unificar criterios, así como presentar conocimientos técnicos en diferentes conferencias y visitar establecimientos lecheros del país organizador.

La actividad del Congreso continuará en Mercoláctea con la reunión de delegados durante el jueves 15, comenzando el viernes 16 en la tarde la jura de hembras jóvenes y presentador juvenil, para finalizar y coronar a la Gran Campeona el sábado 17. El mexicano Esteban Posada será quien tendrá a cargo la jura de la raza. Po-



sada ha participado con animales en exposiciones durante décadas y ha sido el mejor criador de la Exposición Nacional de México desde 2006 hasta la fecha. Fue jurado de la raza en Estados Unidos, Canadá, México, Colombia, Ecuador, Perú, Argentina, Uruguay, Paraguay, Puerto Rico, Costa Rica y España.

En tanto, el Foro Latinoamericano de Jersey comenzará con su gira el martes 13, visitando en primer lugar el establecimiento "La Rosa Blanca" y luego "Venado Encantado". El miércoles 14, la actividad será también en la Unidad de Lechería del Centro Regional Sur (FAGRO-UDELAR), para luego visitar Campo Longley. El jueves 15 se realizará la reunión cerrada de delegados, comenzando la jura el viernes 16 en la mañana, a cargo del brasileño William H. Labaki. Él es criador y seleccionador Jersey desde 1978, propietario del criadero Jerseyland en Fazenda Limoeiro, Itu-São Paulo, socio fundador de Goldy Alimentos Premium y actual vicepresidente internacional de Jersey Brasil. Ha jurado en exposiciones de

Brasil (São Paulo, Minas Gerais, Ceará, Pernambuco y Rio Grande do Sul), Argentina y Uruguay. El Foro contará con la presencia de delegaciones de Colombia, Costa Rica, Guatemala, Argentina, México, Ecuador, Venezuela, República Dominicana y Brasil.

Nuevamente, Mercoláctea contará con el remate anual de la cabaña La Muesca, de Darío Jorcín, actividad que estará a cargo del Escritorio Di Santi y que también se desarrollará en la jornada del viernes.

---

**Mercoláctea contará con el remate anual de la cabaña La Muesca, de Darío Jorcín, actividad que estará a cargo del Escritorio Di Santi**

---



# La mejor barrera contra la mastitis



Excelente  
efecto  
antigoteo

# HIPOSOL

SOLUCIONES PARA EL TAMBO



● DESINFECTANTE ● DETERGENTE ÁCIDO ● LIMPIADOR ALCALINO ● SELLADOR

**eQuim**  
Electroquímica S.A.

Antigua Continuación Colman 5827  
Tel (00 598) 2 220 08 59  
[www.equim.uy](http://www.equim.uy)

Atención al Consumidor  
**0800 2116**

## Actividades destacadas

Para esta edición de Mercoláctea se destaca la participación de reconocidos conferencistas del exterior. La mañana del jueves comenzará con la conferencia del Dr. Giovanni Gnemmi, miembro fundador de Bovinevet SVA, de Italia, quien hablará sobre los principales problemas de salud que afectan la reproducción en el tambo; la vaca fresca y transición; y evaluación clínica y uso del ultrasonido.

A su vez, luego del acto de apertura de Mercoláctea, se realizará la charla “La visión del Gobierno sobre el sector lechero”, con la participación de los ministerios de Economía y Finanzas, Relaciones Exteriores e Industria, Energía y Minería.

También durante la jornada del jueves se desarrollará la segunda edición de las Olimpiadas Lácteas, un certamen donde participarán escuelas técnicas de todo el país, organizado conjuntamente con instituciones vinculadas a la enseñanza. Para esta edición fueron confirmados 23 centros educativos de distintos puntos del país, los cuales participarán de una competencia de saberes que incluirá trabajos teórico-prácticos con las tres razas (Holando, Jersey y Normando), y una evaluación escrita sobre lechería nacional. Finalizada la competencia, de 14:00 a 16:00 hs, se realizará la conferencia “Transformación del Sector Lechero con Tecnología e Inteligencia Artificial: Experiencias, Retos y Oportunidades”, organizada en conjunto con la Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL).

El viernes 16 se destaca la participación en la mañana del analista de Rabobank de Brasil, Andrés Padilla, quien analizará el mercado de los lácteos; oferta y demanda, así como los desafíos y perspectivas para la región. En la tarde se realizará la conferencia del Dr. Roberto Sartori, profesor asociado en el Departamento de Ciencia Animal de la Universidad de São Paulo, quien hablará sobre fisiología y biotecnología reproductivas; programas reproductivos en el tambo; e influencia de la alimentación en los resultados reproductivos.



A continuación, se llevará a cabo el simposio “Estrategias para gestionar una producción de calidad: Riego, Reservas de calidad, Nutrición de Precisión y Genética”. Allí participarán el Dr. Gustavo Schuenemann, de Ohio University (EE. UU.), el Ing. Agr. Juan Monge, de Argentina, Eduardo Algorza, de Terra-Zoe, y técnicos de la Sociedad de Productores de Leche de Florida.

El sábado 17 por la mañana, organizada por la Asociación de Ingenieros Agrónomos, se realizará la conferencia “La gestión inteligente del pasto y principales conceptos sobre la estabulación”. Allí se incluirá la charla “Lechería 4.0: Optimización y eficiencia en la gestión del forraje con tecnología satelital, drones y otros métodos indirectos”, y “Camas de compost en establos: todo sobre camas frías, calientes y su manejo”, a cargo del Ing. Agr. Juan Monge, de Argentina.

También en la mañana se realizará la conferencia “Problemas sanitarios en la lechería”, organizada por el Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca y la Facultad de Veterinaria. Allí el Dr. Nicolás Morel, investigador del Instituto de Tecnología Agropecuaria (INTA) de Rafaela, Argentina, hablará sobre Anaplasmosis y Babesiosis en el contexto de los tambos del Uruguay. A continuación, se realizará una mesa redonda con técnicos del MGAP, ANPL y Facultad de Veterinaria. Nuevamente, durante Mercoláctea se realizará un Encuentro de Mujeres Rurales, organizado en conjunto con el MGAP y el INALE, con la participación de mujeres de distintos puntos del país.

## Expo Quesos

Mercoláctea contará nuevamente con este espacio dirigido al sector gastronómico, a escuelas de cocina y al público en general, donde participarán desde pequeñas queserías artesanales hasta grandes industrias. Funcionará durante los tres días de la muestra, durante todo el día, con un mercado de quesos, chefs en vivo, catas guiadas y talleres de evaluación sensorial, además del Salón de Cultura Quesera, un espacio con charlas sobre la producción y la cultura quesera de nuestro país.

También dentro de la Expo Quesos se desarrollará Innovalac: 1.º Simposio de Innovación Láctea, donde se buscará conocer tendencias, fomentar la innovación y el intercambio de conocimientos en la industria láctea, abordando los desafíos actuales y las oportunidades futuras. Buscará ser un punto de encuentro para todos los actores de la industria láctea, promoviendo un espacio de conocimiento de nuevas tecnologías, nuevos paradigmas y recursos orientados a un futuro innovador y sostenible.

## Gastronomía

El viernes por la tarde, el chef Alejandro Acland estará elaborando un panqueque de dulce de leche gigante, al tiempo que el sábado, a partir del mediodía, la Comisión de la Fiesta de la Leche de Cardal llegará a Mercoláctea con su tradicional Arroz con Leche Gigante, con degustación gratuita a partir de las 15:30 hs.



# MUESTREO BONIFICADOS PARA SOCIOS SPLF

RUTA 5 KM 91,700 – FLORIDA

4353 8330 / 099 405 047

[www.campolab.com.uy](http://www.campolab.com.uy) / [info@campolab.com.uy](mailto:info@campolab.com.uy)



Campo**Lab**  
LABORATORIO



# Expectativas de crecimiento moderado

**Para Rabobank, los precios de los lácteos deberían mantenerse sostenidos, ya que el escaso crecimiento de la producción no permitirá un aumento de los stocks**

En un contexto global de gran incertidumbre y volatilidad, determinado por la escalada en la guerra comercial entre las dos principales potencias del mundo y por las idas y vueltas en los anuncios del presidente de Estados Unidos, Donald Trump, las proyecciones del Rabobank para el mercado internacional de lácteos este año son de un “crecimiento moderado”.

La institución financiera plantea que el mercado lácteo mundial está preparado para un crecimiento moderado en 2025, impulsado por “una expansión constante de la oferta y la demanda de exportación en medio de dinámicas comerciales cambiantes”. Luego de un 2024 marcado por la debilidad de la producción lechera en la mayoría de las principales regiones exportadoras, seguido de precios de la leche al productor generalmen-

te más altos, el sector entra ahora en un período de expansión de la oferta. RaboResearch prevé que la producción de leche en las siete principales regiones exportadoras aumente 0,8% interanual, con un aumento similar en el primer semestre de 2026. El pronóstico responde en gran medida a un retorno al crecimiento de la producción tanto en la Unión Europea —donde la producción ha oscilado entre el crecimiento y la contracción en los últimos trimestres— como en

Estados Unidos, donde los incrementos anuales típicos del 1% se han estancado en los últimos años. Sin embargo, aunque se espera expansión, un crecimiento inferior al 1 % sigue siendo modesto.

También se prevén aumentos de producción en Oceanía y Sudamérica, impulsados en gran medida por las caídas del año anterior, que permiten que el rebote sea más fácil de lograr. Rabobank expresa que “a medida

---

**Los tamberos de la mayoría de las regiones productivas se beneficiarán de ingresos adicionales en sus pagos por leche gracias a la expectativa de un aumento de la remisión**

---



# Llegó PlanVerde

Más que un plan,  
cinco oportunidades para crecer.



## PRO PASTO:

Medí el crecimiento de tus pasturas y tomá las mejores decisiones.



## PRO AGUA:

Proyectos llave en mano, acceso a créditos y ejecución.



## PRO SOMBRA:

Planificá, financiá y construí tus estructuras para sombra.



## PRO GESTIÓN:

Asesoramiento agronómico, contable, legal y notarial.



## PRO SALUD:

Atención odontológica, psicológica y nutricional.

Conocé nuestros cinco planes en detalle en las redes de la Sociedad de Productores de Leche de Florida.



Comunicate por el **4352 2831**



Construyendo  
Futuro

que la producción de leche aumenta, el mercado buscará el equilibrio. Los precios deberían mantenerse sostenidos, ya que este ritmo de crecimiento más lento no se traducirá en existencias en alza ni en una sobreoferta general”.

Los tamberos de la mayoría de las regiones productivas se beneficiarán de ingresos adicionales en sus pagos por leche gracias a la expectativa de un aumento de la remisión. El ánimo parece ser más fuerte en Nueva Zelanda, donde Fonterra mantiene una sólida previsión de precio medio de la leche de 10 NZD/kgMS para esta temporada (unos US\$ 5,9 por kilo de sólido), un monto elevado, especialmente con la baja de las tasas de interés. Los márgenes también son favorables en Australia, Brasil, la UE y Estados Unidos, con la mayoría de las zonas registrando precios elevados de la leche y menores costos de alimentación, un tema global común este trimestre.

Fuera de los 7 principales productores, China parece haber tomado un rumbo distinto este trimestre, alejándose de la mayoría de las tendencias observadas en el resto del mundo. La producción de leche cayó en 2024 tras varios años consecutivos de fuerte expansión, lo que representa una ruptura marcada con la tendencia reciente. Menos vacas y la caída más

pronunciada de lo esperado en el cuarto trimestre de 2024 llevaron a RaboResearch a reducir su previsión de producción de leche para 2025, que ahora se sitúa 2,6% por debajo en la comparación interanual, marcando el segundo año consecutivo de menor producción. A comienzos de febrero, los precios de la leche al productor en China estaban 15 % por debajo interanual en términos de dólares estadounidenses, lo que desalienta cualquier incentivo a corto plazo para que los tamberos incrementen la producción.

A su vez, Rabobank prevé una mejora de la demanda este año, aunque a un ritmo más lento, reflejando los desafíos económicos internos. Las importaciones también deberían mejorar frente al exiguo volumen de 2024. Durante años el mundo miró a China como barómetro de la demanda,

pero a medida que el país aumentó rápidamente su autosuficiencia láctea en los primeros años de esta década, el récord de importaciones de 2021 es un recuerdo lejano.

A pesar del repliegue de China del escenario de la demanda global, las compras en otras regiones clave resultan alentadoras. Las exportaciones de queso de Estados Unidos alcanzaron un récord en 2024, con signos positivos para este año. Nueva Zelanda también está encontrando otros compradores para su leche, lo que respalda un precio de la leche récord. Sin embargo, la institución financiera advierte sobre los “posibles desafíos” que “podrían amenazar esta perspectiva, principalmente relacionados con el panorama rápidamente cambiante de las barreras comerciales a medida que Estados Unidos se aleja de décadas de alineamiento global”.

---

**A medida que China aumentó rápidamente su autosuficiencia láctea en los primeros años de esta década, el récord de importaciones de 2021 es un recuerdo lejano**

---





# Servicio odontológico

- Odontología general
- Odontología Estética
- Prótesis
- Rx
- Endodancias
- Ortodoncia

## Infórmate

Florida: **091 289 319**

Sarandí grande: **099 086 842**

Chamizo: **099 084 657**

Cardal: **091 686 591**



Construyendo  
Futuro

# Indonesia y su potencial

**La implementación exitosa de un nuevo programa de leche escolar en el país asiático puede impulsar significativamente el comercio de lácteos a futuro**

Los programas de leche escolar tienen una larga trayectoria y se mantienen activos en muchos países del mundo. La implementación exitosa de un nuevo programa de leche escolar en Indonesia tiene el potencial de impulsar significativamente el mercado lácteo, con una mayor demanda de producción local, así como oportunidades para las empresas lecheras globales.

Indonesia ya es un mercado atractivo para el comercio y la inversión global, y está a punto de volverse aún más atractivo debido a las políticas gubernamentales que impulsan la demanda de leche líquida y las ambiciones de autosuficiencia. Sin embargo, aumentar el rebaño lechero nacional para cumplir con las ambiciones de autosuficiencia no será fácil.

De tener éxito, estas políticas podrían tener implicaciones significativas tanto para el sector lácteo local como para el global. Habrá oportunidades para diversas empresas lecheras, incluyendo proveedores de insumos para la nutrición, genética y salud animal del ganado lechero, exportadores de ganado vivo y exportadores de productos lácteos, para expandir sus mercados en Indonesia a medida que el país emprende su camino.

**Las ambiciones del programa de leche escolar de Indonesia tienen el potencial de aumentar significativamente la demanda de leche líquida**

Indonesia es reconocida como un mercado de productos lácteos de alto crecimiento en comparación con las economías avanzadas, impulsado por su gran población y el aumento de la renta disponible. En un país con casi 280 millones de habitantes, el consumo medio de lácteos per cápita ronda los 15 kg anuales. Indonesia cuenta con un mercado de leche líquida vibrante, que en 2024 se estimó en 1.100 millones de litros, incluyendo leche saborizada y blanca. La creciente popularidad de los productos lácteos líquidos en porciones individuales, valorados por su comodidad y beneficios nutricionales, impulsa el mercado, que se expande a un ritmo de crecimiento de aproximadamente un dígito. La mayor parte de la leche es de larga duración y se vende a través de supermercados. Indonesia se enfrenta a un importante déficit de

importación de productos lácteos en su esfuerzo por satisfacer la creciente demanda.

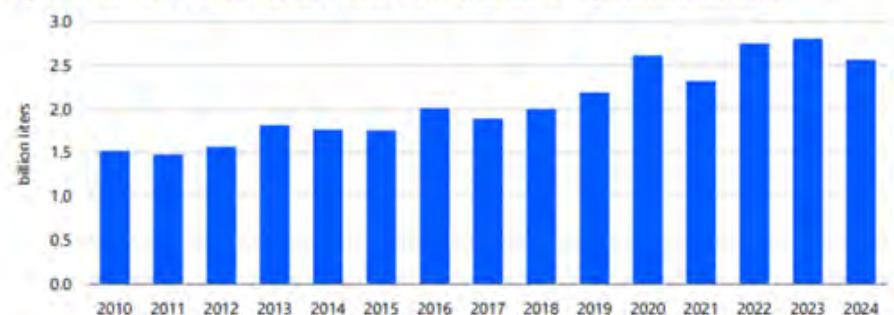
Según RaboResearch, el país importó más de 2.000 millones de litros de leche (en equivalente a leche líquida) en 2024. Más del 80% de este volumen de importación correspondió a leche en polvo. Por ello, Indonesia desempeña un papel crucial en el mercado mundial de productos lácteos.

## Potencial y desafíos

Las ambiciones del programa de leche escolar de Indonesia tienen el potencial de aumentar significativamente la demanda de leche líquida. Para satisfacer este mercado en crecimiento, se requiere un aumento sustancial del hato lechero local y la infraestructura de apoyo del sector agrícola.

A medida que se acelera la implementación de diversos programas gubernamentales, se espera que la inversión en el sector lácteo de Indonesia se acelere, con impactos más pronunciados en el sector global. Para que Indonesia alcance sus ambiciosos objetivos de crecimiento del suministro de leche y satisfaga la considerable cantidad de ganado lechero que necesita, deberá ampliar tanto la cadena de suministro de ganado vivo como la cadena de suministro de lácteos local.

Figure 1: Indonesia's annual net dairy import volume, liquid milk equivalents, 2010-2024



Source: Trade Data Monitor, RaboResearch 2025

# Más recría, más rentabilidad



- Equipo técnico y personal especializado
- 4336 ha. de recría
- Más de 60.000 terneras criadas
- Más de 110 productores usuarios
- Suplementación estratégica
- Estabilidad productiva
- Bienestar animal



Construyendo  
Futuro



Esto incluirá una mayor necesidad de alimento, genética, infraestructura agrícola y habilidades de gestión agrícola para apoyar la expansión de la industria local. En general, los actores globales de insumos y las empresas lácteas se beneficiarán.

El programa de leche escolar brindará un impulso a los actores locales indonesios para abastecer el creciente mercado de leche escolar. Esto podría desencadenar un aumento a corto plazo en los requisitos de importación de leche en polvo (y grasa) de Indonesia para la fabricación de leche reconstituida mientras la expansión del hato está en marcha. Fundamentalmente, RaboResearch espera que Indonesia se mantenga como importador neto de lácteos y anticipa que los volúmenes anuales de importación probablemente crecerán a mediano plazo.

Sin embargo, el comercio de productos lácteos en Indonesia es complejo. Según fuentes comerciales, los titulares de licencias de importación deberán apoyar la creación de hatos y a las cooperativas locales en el abastecimiento de ganado lechero como condición para el acceso continuo al mercado.

El programa indonesio de leche escolar podría brindar oportunidades de crecimiento a los exportadores globales de leche UHT. Sin embargo,

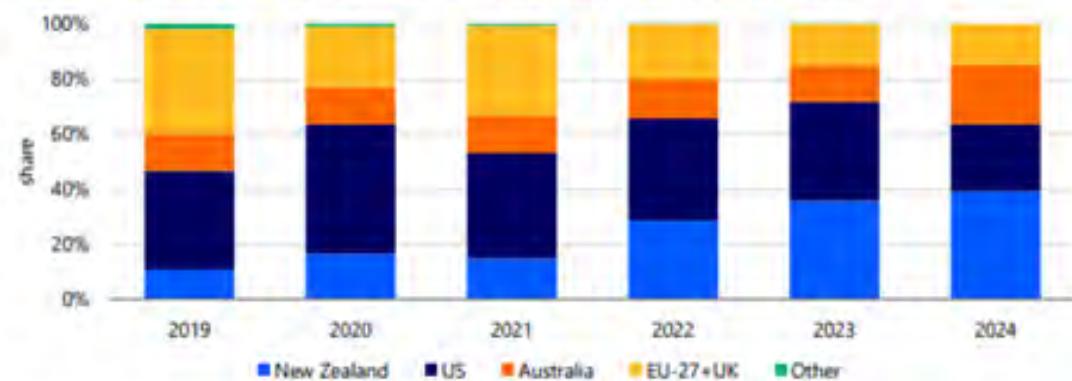


se requiere cautela, ya que el acceso al mercado será crucial. La capacidad de competir y obtener una rentabilidad adecuada en un mercado sensible a los precios es primordial. Actualmente, Indonesia es un pequeño importador de leche líquida en comparación con algunos países del sudeste asiático.

El mercado indonesio de ingredientes lácteos importados es altamente competitivo, con una fuerte presencia en todas las principales regiones exportadoras de lácteos. La participación de mercado puede fluctuar significativamente en función de la oferta regional de productos, la competitividad de precios y el apetito im-

portador de China. Nueva Zelanda ha aumentado su participación en el mercado indonesio de leche desnatada en polvo en los últimos años, mientras que el interés de China por la leche entera en polvo importada ha disminuido. Simultáneamente, existen límites visibles para el crecimiento de la producción en las regiones exportadoras de lácteos y ciclos de inversión centrados en productos como el queso. Será importante estar atentos a los cambios en la oferta de productos y la orientación del mercado de las principales regiones exportadoras de lácteos. Fuente: Rabobank por Michael Harvey – Analista Senior

Figure 3: Indonesia's milk powder imports, market share by exporter, 2019-2024



Source: Trade Data Monitor, RaboResearch 2025



# LECHERÍA

**Todos los jueves en Informe Tardáguila, especial de lechería.  
Semana a semana lo más importante del sector lácteo**



**SUSCRIBITE A  
INFORME TARDÁGUILA**

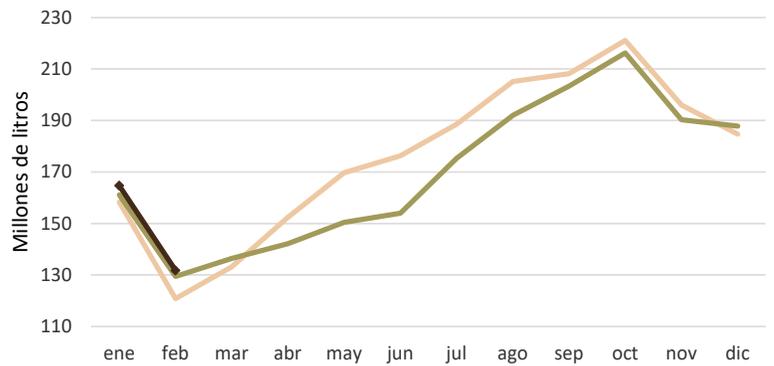


# Indicadores

## Remisión

	Remisión de leche a plantas industriales				
	Dic-24	Ene-25	Feb-25	Acumulado anual 2025	Dif % 25/24
Millones de litros	190	165	132	297	2,0%
Fuente: Inale					

### Remisión de leche a plantas industriales



Fuente: Inale

— 2023 — 2024 — 2025



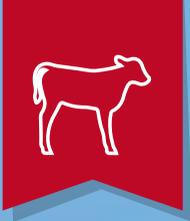
### Contenido de grasa y proteína



Fuente: Inale

— 2023 — 2024 — 2025





# Beneficios y servicios que construyen futuro



Convenios



Defensa Gremial



Gestión



Odontología



Banco Lechero



Trazabilidad



Planta de Embolsado



Maquinaria



Campo de Recría



Construyendo Futuro



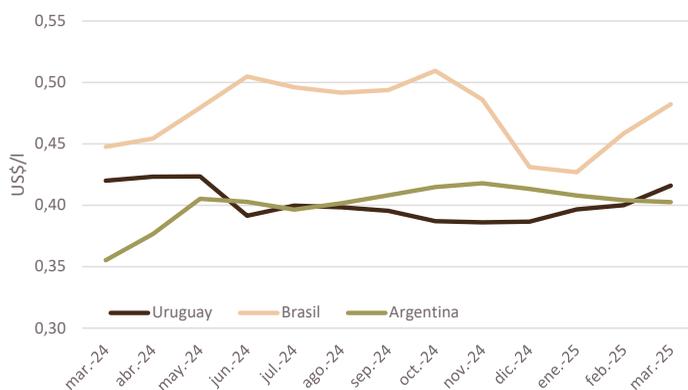


## Precios

Precio de la leche al tambero en la región						
		Mar-24	Feb-25	Mar-25	Diferencia %	
					Mes	Año
Uruguay	\$/l	16,14	17,26	17,59	1,9%	9,0%
Brasil	R\$/l	2,24	2,65	2,77	4,7%	24,0%
Argentina	Ar\$/l	331,68	447,42	453,14	1,3%	36,6%
Uruguay	Cents US\$/l	0,42	0,40	0,42	4,0%	-0,9%
Brasil	Cents US\$/l	0,45	0,46	0,48	5,2%	7,7%
Argentina	Cents US\$/l*	0,36	0,40	0,40	-0,4%	13,3%

Datos en rojo estimados; \* Cambio exportadores  
Fuente: Inale, MAGyP, Cepea

### Precio de la leche al productor



Á

## Precios

Precios promedio en el Global Dairy Trade			
	15-Abr	Mes	Año
Diferencia (%)			
Valor medio	4.385	3%	22%
Leche en polvo entera	4.171	3%	28%
Leche en polvo descremada	2.795	2%	10%
Manteca	7.679	0%	17%
Quesos	4.923	-1%	24%
Volumen comercializado (tons)	16.718	-14%	-5%

Fuente: GDT, en US\$/t

## Precios

### Precios de referencia de hacienda

		Mar-25	Abr-25
Razas lecheras			
Vaca en producción	US\$/cabeza	1300-1500	1000-1250
Pieza de cría	US\$/cabeza	650-800	680-800
Vaquillona próxima	US\$/cabeza	1300-1600	1400-1620
Ternera	US\$/cabeza	350-400	420-540
Vaca refugio especiales	US\$/k carcasa	3,80	3,89
Vaca refugio buena	US\$/k carcasa	3,68	3,84

Fuente: TA, ACG



# Maquinaria que avanza con su producción



- Siembra directa.
- Aplicación de agroquímicos.
- Aplicación de fertilizantes.
- Traillas.
- Limpieza de piletas.
- Distribución de efluentes sólidos y líquidos.
- Retro-excavadoras.



Construyendo  
Futuro



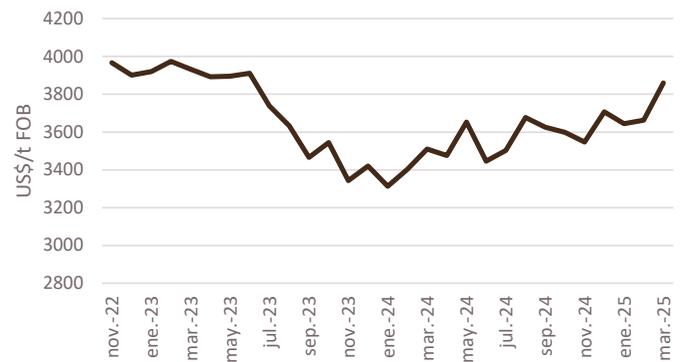


## Exportaciones

Exportaciones uruguayas de lácteos						
	Mar-25		Acumulado anual		Dif % 24/23	
	Tons	US\$/t	Tons	US\$/t	Tons	US\$/t
Leche en polvo entera	13.921	3.713	40.970	3.789	18%	13%
Leche en polvo descremada	1.475	2.889	4.538	2.990	15%	-2%
Manteca	701	6.493	2.649	6.392	-2%	28%
Queso	1.798	4.826	5.314	4.861	-15%	0%
<b>Total</b>	<b>17.350</b>	<b>3.860</b>	<b>59.822</b>	<b>3.713</b>	<b>9%</b>	<b>10%</b>

Fuente: en base a Inale

### Valor medio de exportación de lácteos



Fuente: en base a Inale

Å

## Precios internacionales

Referencias internacionales					
				Dif %	
En US\$/t		Mar-25	Mes	Año	
Leche en polvo entera	Oceanía	3.995	-3%	24%	
	Am. Sur	4.229	1%	15%	
	Europa Oeste	4.771	5%	22%	
	EEUU	4.531	-5%	-5%	
Leche en polvo descremada	Oceanía	2.915	-1%	12%	
	Am. Sur	3.190	1%	2%	
	Europa Oeste	2.688	0%	1%	
	EEUU	2.594	-9%	0%	
Manteca	Oceanía	7.548	3%	17%	
	Europa Oeste	8.103	7%	29%	
Cheddar	Oceanía	4.968	0%	16%	
	EEUU	3.624	-13%	13%	

Fuente: USDA

## Insumos

Referencias de precios de insumos						
				Diferencia %		
				Último	Mes	Año
Maíz	Superior Grado I	Puesto en Montevideo	US\$/t	Nom	x	x
	Bueno Grado II	Puesto en Montevideo	US\$/t	213	-9%	24%
	Importado partido	A retirar de Montevideo	US\$/t	Nom	x	x
Sorgo	14% humedad	Puesto en Montevideo	US\$/t	Nom	x	x
Cebada	Forrajera buena	Puesto en Montevideo	US\$/t	175	0%	17%
Harina de soja	46% proteína, 1,5% grasa		US\$/t	363	0%	-11%
Soja	2022/23	Puesta en Nueva Palmira	US\$/t	368	4%	-8%
Trigo	2022/23	Puesto en Nueva Palmira	US\$/t	Nom	x	x
Alimento balanceado	Lecheras	A retirar de planta	US\$/t	297	0%	-9%
	Lecheras alto rendimiento	A retirar de planta	US\$/t	309	0%	-18%

# comisión



COMISIÓN DIRECTIVA PERIODO 2021- 2023

CONSTRUYENDO  
FUTURO

Presidente:  
1er. Vice Pdte.  
2do. Vice Pdte.  
Secretario  
Pro Secretario  
Tesorero  
Pro Tesorero

#### Titulares

Horacio Rodríguez  
Dr. Gonzalo Iglesias  
Fernando Lugea  
Alejandro Pacheco  
María Inés Del Valle  
Niber Díaz  
Javier González  
Héctor Javiel  
Dardo Movacel  
Gustavo Bianco  
Gabriel Soutto  
Ing. Agr. Carlos Sierra  
Federico Arrillaga  
Diego Machín  
Rodrigo Estefan

#### Suplentes

Cono López  
Atilio Sastre  
Ing. Agr. Marcos Fetter  
Dr. Sebastián Benítez  
Antonio Rodríguez  
José Torterolo  
Dra. Irene Cruz  
Christian Dotta  
Dr. Emiliano Mutuberría  
Héctor García Aysa  
Javier Torres  
Miriam Robaina  
Javier Barbería  
Marcos Labandera  
Rossana Lans

#### COMISIÓN FISCAL

#### Titulares

Fabián Hernández  
Alejandro Mutuberría  
Luis Luengo

#### Suplentes

Sergio Abreu  
Marcelo Rodríguez  
Francisco Luzardo

# Acompañando los cambios de nuestros sistemas productivos



## Nuevo sistema **CAMA CALIENTE**

Para su construcción muchos productores han optado por postes y columnas tratados de diámetros y largos variados, que dan sustento a estas imponentes estructuras.

Más litros de leche  
Más productividad todo el año  
Más comodidad en el trabajo



Oficinas: Camino Carrasco 7365 – Montevideo. Tel (598) 2601 4332  
Planta Industrial: Pancho López 1013 – Trinidad. Tel (598) 4364 2434  
[www.matra.com.uy](http://www.matra.com.uy)